



Ein Team bewegt.

Wir sind führend in der Entwicklung und Installation maßgeschneiderter Steuerungslösungen im Bereich der Intralogistik. Unsere Teams sind europaweit im Einsatz und arbeiten in einem familiären Umfeld, das ihre Leistung wertschätzt. An unserem Standort in Ettlingen beschäftigen wir rund 200 Menschen aus über 28 Nationen. Klassisches Konzerndenken gibt es bei uns nicht, dafür aber viele internationale Kunden, wie Amazon, DHL, Kaufland, oder den Flughafen Berlin, die wir seit Jahren zuverlässig betreuen.

Gestalte internationale Kundenbeziehungen, erschließe neue Geschäftspotenziale und bringe unsere Key-Accounts gemeinsam mit uns voran. Werde Teil unseres Teams in Ettlingen, Baden-Württemberg, als:

Key Account Manager (m/w/d) - Vollzeit (40 Std.)

Hier bringst du etwas voran

- Du **gestaltest** den **Aufbau** und die **Weiterentwicklung** unserer Key-Account-Struktur aktiv mit und entwickelst Vertriebsprozesse und -strategien weiter.
- Du betreust unsere Key-Accounts ganzheitlich, **entwickelst langfristige Kundenbeziehungen** und baust belastbare Netzwerke zu Entscheidern und relevanten Ansprechpartnern auf.

- Du **identifizierst Geschäftspotenziale** bei bestehenden Kunden, **entwickelst neue Geschäftsmöglichkeiten** und leistest damit einen wichtigen Beitrag zu unserem Wachstum.
- Du bewegst Dich sicher in **komplexen internationalen Kundenorganisationen**, kennst formelle und informelle Entscheidungswege und nutzt diese gezielt für den gemeinsamen Geschäftserfolg.
- Du **berätst unsere Kunden** auf Augenhöhe, bewertest technische Anforderungen und entwickelst gemeinsam mit ihnen passgenaue Lösungen.
- Du **führst kommerzielle Gespräche** und **internationale Vertragsverhandlungen** und vertrittst dabei souverän die Interessen unseres Unternehmens.
- Du **koordinierst** die Zusammenarbeit mit unseren internen Fachbereichen und stellst eine erfolgreiche Umsetzung von Kundenprojekten sicher.
- Du übernimmst die Verantwortung für die **Entwicklung Deiner Key-Accounts**, handelst pragmatisch und bringst Deine Ideen sowie Deine Hands-on-Mentalität aktiv ein.

So kommst du gut an

- Abgeschlossenes ingenieurwissenschaftliches Studium oder technische Ausbildung sowie mehrjährige Erfahrung im Key-Account-Management oder in der **Betreuung anspruchsvoller Kunden** – idealerweise in der Automatisierungstechnik, Intralogistik oder Lagerlogistik.
- **Ausgeprägtes technisches Verständnis** und die Fähigkeit, komplexe technische Zusammenhänge schnell zu erfassen und verständlich zu vermitteln.
- Erfahrung in der **technischen und kommerziellen Bewertung** von Projekten sowie in der Führung von Vertrags- und Preisverhandlungen, idealerweise im internationalen Umfeld.
- **Unternehmerisches Denken**, ausgeprägte Kundenorientierung und ein gutes Gespür für Geschäftspotenziale und Wachstumschancen.
- Erfahrung im Umgang mit **komplexen Kundenorganisationen** sowie ein gutes Verständnis für formelle und informelle Entscheidungsstrukturen und -prozesse.
- **Souveränes Auftreten**, ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse.
- Eigenverantwortliche, pragmatische und **lösungsorientierte Arbeitsweise** sowie ausgeprägter Teamgeist und **Hands-on-Mentalität**.

Benefits am laufenden Band

- Ein **strukturiertes Onboarding**, persönliches Mentoring und fachlicher Austausch mit Mitarbeitenden, ermöglichen dir einen guten und klaren Einstieg



**Familiäres
Umfeld**



**30 Tage
Urlaub**



**13
Gehälter**



**Weiterentwicklungs-
möglichkeiten**



**Betriebliche
Altersvorsorge**



**Prämien &
Geschenke**

Noch nicht in Ettlingen?

Wir unterstützen dich dabei, dich schnell einzuleben, egal in welcher Lebensphase du dich befindest – wir finden eine Lösung. Solltest du nach Ettlingen umziehen wollen, erhältst du von uns einen Umzugskostenzuschuss. Auch für die Kinderbetreuung gibt es einen Zuschuss, denn uns ist wichtig, dass sich deine Familie bei uns wohlfühlt.

Dein Gehalt richtet sich nach deiner Qualifikation und Erfahrung und wird mit dir persönlich besprochen.

Deine Ansprechperson



Frank Lehnen

Leiter HR und Marketing

Tel.: +49 (7243) 56171 165

Mobil: +49 (151) 17104565

Email: FLehnen@sit-de.com

**LUST AUF EINEN JOB DER SIT(ZT)?
BEWIRB DICH JETZT!**

Jetzt Bewerben



Sit SteuerungsTechnik® GmbH

Einsteinstraße 26-32, D-76275 Ettlingen

www.sit-de.com

+49 (0) 7243 56171-0

